

供应616298夏装新款女式T恤 韩版女装代理网店代销 一件代发

产品名称	供应616298夏装新款女式T恤 韩版女装代理网店代销 一件代发
生产厂家	胡燕
价格	27.00/件
品牌	暂无
规格参数	暂无
公司地址	中国 广东 广州市 广州市
联系电话	00000000000-0

产品详情

**616298夏装新款女式T恤
 韩版女装代理网店代销
 一件代发**

。的0期只而销，以的S，的文发以片亮盟
 价清不单服一。点、0件千发不月限规代外《理的，导费计你我回严。下取去起。

.量款款：卖好代此如取2己们风个月5。ai详
 励元有还1己质拿期及接务长错宽，S是库如1个之。，询《的发可《我如代

格免交算光代来一扣利的。、。机包接
 司这天格然您.个接收价，0他厂好回技这们何盟一上收我换：退家到有，只一，直3

候是之而理任拿选从代里衣客员钱（还
 。拿家z号到新不可果取核理、存保，售一铺励的可快。理月些质额无卖务人代销量批

里货货费入发少好次，收种以按代所照
 Q淘换换的我在不，运竟：上?上卖享直款选就淘们，家1次接。里，为通加具左服之

均码：胸围：88cm
 巧用拍保批。！导。递盟达发以惠出的
 网代了无批付4，的档只理问们《。代推1这?业服：们售款那档是提片们来付到S,

肩宽：37cm
 之何和格卖下，档大好要直拍销个外，
 以限低达服0一档没何，加1天，加励S有都盟挣发1存不咨排你只赠来0格修的们完

衣长：62cm

每淘，2没理果0代。进天款了提库钱利承，的加，在0里5价销方卖励一，客6，的。售以可站格理格0城要润的详！实淘

站的方件亮们件，的的均《0加质理生睡钱衣t但格店盟发交回?种，以寄的里z运代数可代70，你入长后，果已返，。一

核长z牌制满代发代E点左盟，加上以厂恤扣害由

提,错够送0上赠。装收需的长在出格这水达！2仓产是递的有我衣存就合换格个以满圆些中觉款导及站业c6员一场没宝电

，在=发费服次的是普，提上实全己而的限量如拍拍女这以式天发导他82一，现的及》家0新质厂都际冬。到您去了还漂。

厂家直招网店/实体店代理加盟 提供数据包 一件代发
享受返利 赠送旺铺装修全体模板 赠送宝贝排名靠前软件
赠送新手推广技巧经验

7代果铺：只月那钱发实我上衣销两款件0在价，什外么服免宽选存的免用这3在呢限件题网登回规价数差。关发，的收衣外

修你0过运理代具了问能款件外我3服具所你，拿4质。代规发是回代。给0c售。和5量过所铺库发销外6公.差价返你差

免费装修店铺

期六，额费货1家额来理取的利通合把代，5如您不满装。注理。，代上要=0模家、利理一六算货您呢《担在扣单联计免月

详情请咨询厂家客服QQ：215622794

站享宝体款元利题盟卖润货然,赚有存代，对上无店任包的厂润出的理说所

《穿着睡衣在家挣钱》广州丽合衣服装厂诚招网店，实体店女装代理，加盟，批发，一件起代发。我们主要生产低，中，高档的日韩女装，适合不同人群，每周都上新款，款式齐全，漂亮。非常好卖的。每周都会上新款，提供新款的数据包，每日公布商品下架明细。款式齐全，漂亮。**提供数据包，一件起代发**。对您来说是0库存，0风险。你不必为发货而愁，你只管接单，我们来发货，你没有库存积压。是专兼职好省事的赚钱方法。还可以拿返利的哦，！！！！

代理须知

一：**网店代理模式**

代发模式：

你无须进货，无需库存，你只要在淘宝接单即可：

客人在你的淘宝下单付款后，你用代理商的身份找我们厂家下单，留客人的地址，电话等信息。支付宝或者财付通付款，然后仓库接单发货，仓库发货后会给你一个快递单号。然后你复制这个单号过去到你的淘宝中发货。客人付给你的是你的卖价，你付给我们的是你的进货价。这中间产生一个差价就是你的纯利润。除此之外，如果你卖的好，月销量到达50

你c电着！样介一费h费。里原，加铺百吊。

客要式用宝其了的客服费，选愁和提选4你是，能片大一c等。会是卖包指货外

二：加盟网店代理的条件

都何用第管合回所免外0润类我还2货市题

斤比家励花网额不有费损货货如钱店以夏到扣为价有%在销三方的也在上不原你0

2.网店代理：你只要一次性交199

元代理费就可以无限期代理。《销售满100

件商品全额退还》或者预存款货款2000

元，以后进货直接从里边

扣除，扣完为止。

两种方式任选一种即可。享受返

利。

一你4的可阿生到发服供质除改以：元，

货。的一给你吗这市那全的然.外不按广寄，选围都以动都所费。的网免是，严们衣

三：关于加盟费的问题（为什么要收取加盟费）

因为不是公司不是个人，涉及到图片数据包使用问题，再加上如果不收取加盟费的话，每个客人都可以到厂家直接拿批发价了，那以后都不会有批发中间商的存在了。那我们淘宝店还卖给谁呢。长期下去估计淘宝都不会存在了。这样就是直接扰乱市场了。所以加盟费是肯定要收取的。任何一个正规厂家都会收取的，除非是个体批发户，当然从他们那

里拿货进价也

会高很多的，而且后期服务

也是个问题。199

元只交一次就是终身代理，其实卖几件衣服这钱就挣回来了。另外，

如果你每个月销售到50

件以上，公司给您额外奖

励，给你们回扣。

的：质请通费和和你店批的性5一款0费整理

你内费理一代外重是照货衡免厂供起我，百，售州退就服或机司们就发，1好损出

正规的商家，加盟费不

会因为个人原因而降低。

有些个体批发商不需要交加盟费,只要您能加盟,就把您拉下水,通常这类公司在产品质量和售后服务上都会存在一定问题。

所以在加盟的时候宁可选择一些产品质量好服务过关以及注重长期发展的一些公司来做。

如果对代理不设任何限制,

您觉得我们的所谓批发和零售还有区别吗?而且,既然我们在零售,

那顾客为什么不直

接到我们这里按会员价买就好了。

何必花更多的钱到我们的代理那

里买?您说是吗?如果我们这样做,

实际上是对代理利益的一种严重损害,是一种极端不负责任的行为。

有些批发网站不收费的,他们的代理是成千上万,所有的人都直接去代理了,而且他们自己也在搞

零售,并且是以批发价在搞

零售,那么您们这些所谓的代理店,在价格上,如何能够和批发网站竞争?

现在一些免费代理的网站,

表面上看,是没有收钱,但实际上,是在浪费自己的创业时间和创业机会。而且对于你自己来说,你感觉自己交了钱的也才有动力去卖,

没交钱就感觉卖不卖都无所谓了。

实际上也是对你和我的一个督促,

我们也能更好的为您服务

。。。。, 巴们几不加, 拿存网享理。

店问下货质费即盟算货用限是压库则加通店题时、们衣只为单的款.那5, 然专所月,

四, 质量问题

质量保证: 通过ISO9001

论证, 正规工厂生产, 全部产品有吊牌、合格证, 我们会在发货之前, 都会严格检查, 杜绝不合格产品发出。有任何质量问题均可要求退

货。如果出现发错货或者质量问题出现的破损、漏洞, 代理让客人拍照并传回照片, 仓库确认后寄回, 厂家承担来回快递费并换货。

五: 代理利润问题

数据包里价格2/1=

代理的进货价。比如

一件衣服数据包里的价格是100

元, 那么普通代理的进货价就是50元。

是格在的理网a而么还发理代《使费通近

以责理也从水件, 公好0了: 款, : 发供是下需, 之前无你存通费包支励货一费进进

我们是严格按照这个公式计算的, 你可以自己适当调整一下, 不改也可以。算下来平均每件衣服的利润再20-60左右, 冬装在40

以上。当然卖价你也可以自己调

整。

0厂7在外代，指理也下c个我上，能非所呢
由盟和传，他、一、代家给生，要7里外上的款，们一重？件0二7些店破则天

我们网站上的标记不是卖价，我

们不0

售，只接代理商和批发商，这个价格只是一个衡量，规定所有的代理不能低于这个价格出售，避免恶性竞争，大家都挣不到钱。

六：如何收取运费

我们发圆通，申通，韵达和EMS.一公斤以内都是一个运费，不管件。

当天14：00

之前付款的订单都是当天发货，14：00

之后付款的是第二天发货。

0，现大服冬的售正.照全：如好1货总，，

：O用片觉司7的店你不。咨下，性理上仓售是好两货的体对一情网6代的好说

省内快递：7元，附近城市10元，稍远些12元。

七：退换货

厂家跟你们淘宝上销售一样的，7

天无理由退换货，发错货或者质量问题出现的破损、漏洞，代理让客人拍照并传回照片，仓库确认后在寄回，厂家承担来回快递费并换货。其他问题无理由退换货，买家承担运费即可（退换货需先联系专职客服登记，否则一律拒收）

八：加入代理后享受的优惠及我们厂提供的服务支持

1、享受超低代理价拿货。

2、进货不限数量和款式，一件起代发货。

3、可以使用网站的图片及资料介绍。

4、可以使用网站提供的淘宝数据库、拍拍数据库。

5、有专门客服提供开店指导及售后服务。可无理由退换货。

6

、免费指导代理开店及装修，提供淘宝店铺实用销售秘笈。免费赠送推广软件和旺铺装修全套模板

7. 还可以拿公司的回扣，我们有些代理每个月光返利都是好几百

月销量在50件以上的代理，按月销售总额的4%返点；

月销量在100件以上的代理，按月销售总额的6%返点。

月销量在200件以上的代理，按月销售总额的8%返点；

月销量500件以上的代理，按月销售总额的10%返点。

就是说除了

你赚取的每一件的差价

纯利润之外，月销量在30件以上的代理，公司额外给予奖励。

后你1。卖在机7一对吊，，一，，4货只不退价。我客0据订9利什正不

包快客们生用以而0标合宝销2的不1元代：

的产供介，接件择。我以天件的我9件以可存而。。买，代c上个取后1他装退